

คำนำ



ผมใช้เวลาเขียนหนังสือเล่มนี้อยู่ 3-4 วัน เห็นจะได้ โดยได้แรงบันดาลใจมาจาก ข่าวการขายหุ้น SHIN ของครอบครัวท่านผู้นำ ซึ่งก่อให้เกิดเสียงวิพากษ์วิจารณ์เป็นวงกว้างว่า 73,000 ล้านบาท ที่ขายในตลาดหุ้นทำไมไม่ต้องเสียภาษี

SHIN เป็นหุ้นที่จดทะเบียนอยู่ในตลาดหลักทรัพย์ไทย มีมูลค่าหุ้นที่กำหนด 1 บาท/หุ้น มีราคาขายให้กับกองทุนที่มาซื้อ 49 บาท/หุ้น หลายคนคงแปลกใจว่าทำไมหุ้น SHIN เกิดส่วนเกินมูลค่าหุ้นมากมายถึง 48 บาท/หุ้น

อาการอิจฉา...เอ๊ยไม่ใช่ อาการของคนที่สงสัยว่า ทำไมราคาขายหุ้นจึงได้สูงถึง 49 บาท/หุ้น แล้วถ้าหากเราจะเลียนแบบการทำธุรกิจ ซึ่งในวันหนึ่ง เราจะขายหุ้นให้มีกำไรอย่างมากมาย เอาแบบให้เกิดอาการรอยเสียให้ปวด คนธรรมดาอย่างเราที่ทำธุรกิจในรูปแบบบริษัทจำกัดทั้งที่อยู่ในตลาดหุ้น และไม่ได้อยู่ในตลาดหุ้น อย่าง SMEs ทั่วฟ้าเมืองไทยจะเลียนแบบและเอาอย่างบ้างได้ไหม เพื่อจะได้รวยกันได้อย่างทั่วหน้า



ประเด็นความสงสัยตรงนี้เป็นสาระหลักของหนังสือ ที่จะอธิบายถึงวิธีการที่
ทฤษฎีการเงินถูกใช้เป็นเครื่องมือในการกำหนดราคาหุ้น ซึ่งเป็นเรื่องที่เอา
ความเชื่อมั่นว่า กิจกรรมจะสร้างกองเงินจากการทำธุรกิจได้ใหญ่โตมโหฬาร
ใหญ่โตเท่าภูเขาเลากา มารวมคำนวณอยู่ในราคาหุ้นที่จะขายออกไป ไม่ว่าจะ
ขายทั้งหุ้นที่ตนเองถือครองอยู่เดิมอย่างกรณีหุ้น SHIN และการขายหุ้นเพิ่ม
ทุนเพื่อระดมเงินทุนเข้าสู่บริษัท

ราคาหุ้นไม่ว่าจะขายในกรณีใดตามที่กล่าวล้วนมีที่มาจากทฤษฎีการเงินเดียว
กัน ซึ่งได้แก่ ทฤษฎีการคิดราคาหุ้นด้วยวิธีการกระแสเงินสดส่วนลด หรือพูด
อย่างโก้เก๋ว่า วิธีการ Discounted Cash Flow หรือ DCF

วิธีการนี้เองเป็นเรื่องที่ถ้าหากคนทำธุรกิจเข้าใจวิธีการ เขาสามารถจะรวย
ทางลัดได้โดยไม่ต้องรอให้ธุรกิจประสบความสำเร็จ 100% เช่น
ท่านทำธุรกิจมาซักระยะหนึ่ง ดำเนินงานได้เป็นไปตามแผนธุรกิจทุกประการ
ก่อเกิดเงินเพิ่มพูนขึ้นจากการทำธุรกิจอยู่ทุกปี จนคนอื่น ๆ ที่เฝ้ามองดูอยู่เกิด
อาการน้ำลายหก เพราะเห็นกิจการรวยเอารวยเอา งานนี้เขาจึงเกิดอาการ
อยากได้กิจการของท่านมาเป็นเจ้าของ หรืออยากจะขอเข้ามามีเอี่ยวใน
กิจการของท่าน เพื่อจะร่วมแบ่งปันความร่ำรวย

กรณีความเชื่อว่ากิจการจะเกิดกองเงินใหญ่โตมโหฬาร ส่งผลให้กองเงินดัง
กล่าวถูกนำมารวมคำนวณเป็น ราคาหุ้นด้วย ทั้งๆ ที่กองเงินที่เกิดจากการทำ

ธุรกิจนี้ยังไม่ได้เกิดจริง แต่แค่เพียงความเชื่อเท่านั้น กองเงินที่ยังไม่เกิดนี้ก็จะกลับกลายเป็นเงินจริงๆ ให้ท่านได้จับต้องได้ในทันที

หลักคิดที่กล่าวมาก็เป็นเรื่องที่ท่านผู้นำชอบพูดอยู่เสมอว่า ท่านสามารถจะเสกกระดาษให้เป็นเงินได้

กระดาษคืออะไร....ตอบว่ากระดาษก็คือแผนธุรกิจที่ประกอบไปด้วยประมาณการกระแสเงินสด หรือ Cash Flow Projection ที่บ่งบอกไปในอนาคตว่ากิจการจะมีเงินสดรับเข้ามากกว่าเงินสดจ่าย ซึ่งผลลัพธ์ที่เกิดขึ้นก็คือกองเงินที่ออกเงยเพิ่มขึ้นตลอดเวลาทุกปี

ตลอดระยะเวลาของการคาดการณ์กองเงินที่เกิดขึ้นบนเศษกระดาษ แล้วปรากฏว่ามีคนเชื่อ และคนเชื่อคนนั้นเป็นนักธุรกิจ เป็นนักลงทุน งานนี้จึงเกิดการซื้อกิจการ ซื้อหุ้น ขายหุ้นเพิ่มทุน การเปลี่ยนมือในธุรกิจจึงเกิดขึ้นได้ตลอดเวลา และนี่คือวัตถุประสงค์ของหนังสือเล่มนี้ที่สอนท่านถึงเรื่องวิธีการในการเสกกระดาษให้เป็นเงินอย่างที่ท่านสามารถจะทำความเข้าใจเพื่อเลียนแบบได้

ปิดท้ายคำนำนี้อาจมีหลายท่านตั้งคำถามถามว่า แล้วบริษัทจำกัดที่เป็น SMEs เล็กๆ ไม่ใหญ่โตอะไรมากนัก สามารถจะใช้วิธีการเช่นนี้ได้หรือไม่ ขอตอบว่า ได้ เพราะประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์ของไทยมาตรา 1105 บัญญัติไว้

ชัดเจนให้บริษัทจำกัดขายหุ้นให้กับนักลงทุนอย่างมีส่วนเกินมูลค่าได้ เช่น 10 บาท/หุ้น ขายที่ 90 บาท/หุ้น หลายท่านอาจจะตั้งคำถามตามต่อ ว่าทำไมเรื่องนี้ไม่รู้กันอย่างแพร่หลาย ขอตอบว่า เจ้าของกิจการไม่รู้ว่ากฎหมายได้ให้โอกาสไว้ เพราะความไม่รู้นี่เองจึงกลายเป็นข้อจำกัดของการสร้าง SMEs ให้เติบโตอย่างรวดเร็ว

เมื่อรู้ว่า SMEs ก็ดำเนินการในลักษณะเช่นเดียวกับครอบครัวท่านผู้นำที่ขายหุ้น SHIN ได้ งานนี้ความอึดฉะก็จะหมดไป เพราะท่านกำลังจะดำเนินรอยตาม

ความร่ำรวยไม่ว่ามาจากการขายหุ้นทั้งบางส่วนหรือทั้งหมด จนตัวเองกลายเป็นเศรษฐี หรือความร่ำรวยของบริษัทจากการขายหุ้นเพิ่มทุนแบบมีส่วนเกินมูลค่า เป็นเรื่องที่หนังสือเล่มนี้จะบอกวิธีการให้กับท่านอย่างทะลุปรุโปร่ง



ชาย กิตติคุณากรณ์

www.fpmcourse.com

www.advicefpm.com

E-MAIL : sumrej2011@gmail.com